

## 参加資格

- ①東三河とその周辺地域の商工会議所・商工会の会員事業所、及び地域金融機関、関係支援機関などからの紹介企業。
- ②東三河地域内の会員事業所の商品・サービスに関心があり、且つ将来的に地域の発展に貢献できると事務局が認めた地域外の事業所。

## 参加方法・その他

- こちらは**事前予約制**による商談会となります。商談会当日の参加は受け付けておりません。
- 展示会とは異なり、**1対1の対面型商談会**となります。商談時間は**1商談30分**以内です。30分を超過した場合は、別室にフリースペースを設けますので、そちらで継続商談を願います。
- 商談希望は1参加事業所あたり**最大5社**までとします。ただし他の参加事業所からの商談依頼を受けた場合は、上記の5社枠には含みません。
- 上記の参加資格②で且つ遠方の方は、オンラインでの商談参加も可能です。但し、こちらは枠が限られていますので、ご希望の方は事務局までご相談ください。
- 止むを得ない事情を除き、当日無断で参加をキャンセルした場合は、次年度以降の参加をお断りさせて頂く場合があります。
- 天災や感染症拡大等に伴う国・県などからの指示・命令・要請、その他不可抗力などにより開催が難しく困難となった場合、開催中止、期日・時間の短縮を行うことがあります。
- 本商談会を契機に発生した取引等に関するトラブル・損害について、主催者及び主催関係機関は一切の責任を負いかねます。
- その他、本商談会は、「第14回“地域の絆”情報交換・商談会 参加規約」に基づき運営を行います。

## お申込について

昨今の業務のIT化・ペーパーレス化に伴い、**インターネットによる参加申込**を行っています。ホームページにあります“地域の絆”情報交換・商談会の参加規約を必ずお読みいただき、専用の申込フォームに必要事項を入力の上、お申し込み願います。参加申込フォームの提出をもって、参加規約を承認いただいたものと見做します。申込方法が不明な方、ネット環境が整備されていない方は、代替の申込方法をお伝えしますので、事務局までお問い合わせください。また、申込多数の場合、締切日前に申し込みを締め切る可能性もございます。

## 会場内出展について

本商談会には、多くの方が来場するため、貴社の商品・サービスをPRできる絶好の機会となっています。会場の空きスペースを利用し、有料にて出展等が可能です。こちらについては、別途資料をご用意していますので、事務局までお問い合わせください。




## 参加申込・お問合せ先

東三河広域経済連合会 “地域の絆”情報交換・商談会 事務局（豊橋商工会議所内）

TEL: 0532-53-7211 FAX: 0532-53-7210

メールアドレス: kizuna@toyohashi-cci.or.jp

専用ホームページは “地域の絆”情報交換・商談会  で検索、もしくは、右記のQRコードより読み取りください。



深めよう、  
様々な可能性を秘めた  
東三河の“絆”!!

第14回 “**地域の絆**”  
情報交換・商談会

 第14回 “**地域の絆**”  
情報交換・商談会

2026年2月17日(火)18日(水)

主催 東三河広域経済連合会 会場 豊橋商工会議所 10:00▶17:00



## 開催にあたって

2026年9～10月にかけて、愛知県を中心にアジア最大のスポーツの祭典である「アジア競技大会」・「アジアパラ競技大会」が開催されます。県の発表によると、開催に伴う県内の経済効果は1,625億円と予想されており、空手、サーフィン、トライアスロン等が行われる東三河地域も、その効果が期待されます。また翌年には「アジア開発銀行年次総会」の県内開催が決定しており、当地域にも何らかの効果を及ぼすのではと考えられます。

東三河広域経済連合会では、2012年より東三河地域に根差し、地域の事業所様の事業発展に寄与すべく、「地域の絆」情報交換・商談会を開催して参りました。皆様の多大なるご支援とご協力により、東三河地域はもとより三遠南信地域の一大ビジネスイベントに成長しており、2025年2月に開催した前回商談会には、246の事業所様より参加申込を頂き、このうち214社が参加、446件の商談が行われ、申込者数・参加者数、商談数のいずれも4回連続で過去最高を更新しております。

14回目の開催を迎える今回は、「深めよう、様々な可能性を秘めた東三河の“絆”!!」をテーマに掲げ、開催いたします。東三河地域の事業所は無論のこと、一定の条件の下、地域外からの参加も歓迎しています。この商談会が、事業所様の販売促進や新規開拓、最適購買、情報収集の一助となりましたら幸いです。

東三河広域経済連合会

## 開催概要

- 名 称：第14回“地域の絆”情報交換・商談会
- 会 期：2026年2月17(火)・18日(水) 10:00～17:00
- 会 場：豊橋商工会議所
- テーマ：「深めよう、様々な可能性を秘めた東三河の“絆”!!」
- 参加費：無料（会場内出展については有料）
- 主 催：東三河広域経済連合会\*

豊橋商工会議所、豊川商工会議所、蒲郡商工会議所、新城市商工会、田原市商工会、設楽町商工会、東栄町商工会、豊根村商工会、津具商工会、音羽商工会、一宮商工会、小坂井商工会、御津町商工会、渥美商工会（順不同）

- 協 力：湖西市商工会、浜松商工会議所、浜北商工会、奥浜名湖商工会、岡崎商工会議所、西尾商工会議所、飯田商工会議所、日本政策金融公庫、商工組合中央金庫、愛知県信用保証協会、浜松いわた信用金庫、豊橋信用金庫、豊川信用金庫、蒲郡信用金庫、岡崎信用金庫、豊橋商工信用組合（順不同）

- 後 援：中日新聞社、信濃毎日新聞社、日刊工業新聞社名古屋支社、中部経済新聞社、東愛知新聞社、東海日日新聞社、南信州新聞社、やしの実FM、[ティーズ]（順不同）

\*東三河広域経済連合会は、東三河地域経済の活性化と一体的な地域の発展に寄与する目的で、2012年4月25日、地域の商工会議所、商工会により設立された団体です。地域の広域的かつ持続的な発展を目指し、長期的な展望に立った諸課題の解決を図るために必要な事業を行っています。

## 申込から商談までの流れ



※スケジュールについては、事情により変更となる場合があります。

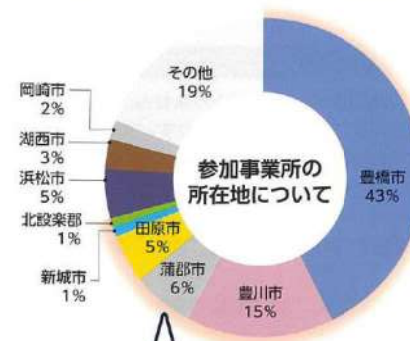
## 前回結果

申込事業所数 **246社**

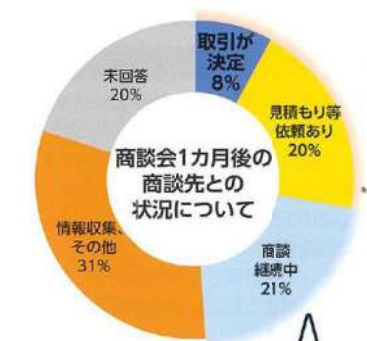
参加事業所数 **214社**

商談数 **446件**

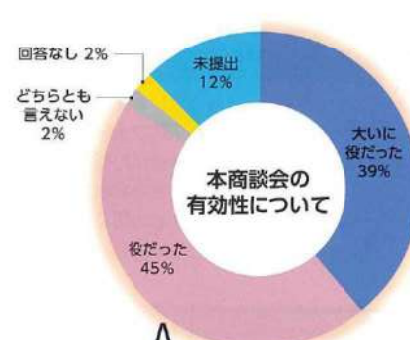
## 参加者の声（前回参加者アンケートより）



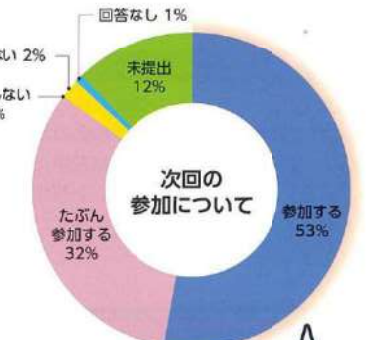
参加企業の**71%**は東三河地域の優良会員事業所です。



参加企業の**28%**は取引決定もしくは見積依頼あり。**21%**は商談継続中です。



参加企業の**84%**が役に立ったとの回答を頂いています。



参加企業の**53%**が2026年にも参加予定です。

## 前回会場の様子





【中小企業経営者対象】

社員50人以下の会社の勝ち残り戦略

## 顧客と人材を惹きつけ、 成長を加速させる 「選ばれる仕組み」の作り方



忙しい社長が短時間で要点をつかめると好評の  
「JCPB社長のためのエッセンスブックシリーズ」より発刊

### 小さな会社でも「選ばれる力」を持てば強い。

本書は、社員50人以下の中小企業が成長を加速させるための“選ばれる仕組み”を解説。

社員50名以下の会社では、社長が営業から人事、組織づくり、IT導入まで幅広く担わざるを得ず、どうしても手が回らない領域が出てきます。そのため、限られた人員と時間で成果を出すには、「選ばれる仕組み」をあらかじめ整えておくことが不可欠です。

顧客・社員・人材から支持される言葉の軸づくり、組織改革、採用力強化、デジタル活用までを一冊に凝縮した実践書。Amazonでご購入いただけます。

#### 目次

- 第1章 「いい会社ですね」で終わらせない！—顧客に選ばれる「言葉軸」の作り方
- 第2章 「指示待ち社員」が変わる！—社員の働く意欲を引き出す組織風土改革の手順
- 第3章 欲しい人材が次々にやってくる！—この会社で働きたいと思わせる採用力強化の手順
- 第4章 再現可能な仕組みを回す！—効果の出るデジタル導入の手順

## 本を読むのは面倒…という経営者の方へ、 オンラインセミナー開催します。

本書の解説と、貴社にあてはめるとどうなるかがわかる実践ワークショップ付き。

出版を記念して90分無料開催。先着5名様に本書をプレゼント。

**詳細は裏面をご参照ください。**



# 社員50人以下の会社の勝ち残り戦略 顧客と人材を惹きつけ、成長を加速させる 「選ばれる仕組み」の作り方【入門編】

## 開催日程

**10/21 (火)**  
**11/20 (木)**  
**12/5 (金)**

いずれも13:00~14:30

3日とも同じ内容です。ご都合のよい日程をお選びください。  
同業者の方のお申し込みはご遠慮いただくことがあります。ご了承ください。

## 連絡先

株式会社アトリオン  
TEL.053-434-9776  
Email.rep@atryon.co.jp  
担当：佐藤

<https://www.es-cs.jp>  
<https://www.atryon.jp>

## セミナー内容

### 戦略1》顧客の心をつかむコンセプト言語化戦略

- 技術や歴史はあるのに、なぜ選ばれない？——“訴求軸”の見直しで逆転する方法
- SNSやウェブでファンが増えないのは、“言葉の芯”がズレているから
- 魅力に見える化し、営業せず売れる状態をつくる「言語化メソッド」
- うちの強みなんで…」と思っていませんか？

### 戦略2》社員が自律的に動き出す組織風土改革戦略

- 指示を出すほど動かない？「関わらせ方」で変わる社員の行動
- 理念やクレドを現場で使える言葉に落とし込む設計法
- 空気を変えるのは、人ではなく『仕組み』——小さな成功事例の積み重ね方
- 自分の言葉で会社のビジョンを語る社員を育てる
- 3つのステップの実践で変化を招いた事例

### 戦略3》この会社で働きたいと思わせる採用力強化戦略

- 採用広告にお金をかけても成果ゼロ…その原因は伝え方にあった
- 「この会社で働きたい」と思わせる言葉づくりのコツ
- 採用→定着→戦力化をつなぐ、ブレない仕組み設計とは？
- 応募不人気業種が半年間で若手社員を3名採用できた理由

### 戦略4》共感される情報公開戦略

- 「支援はうちには縁がない」と思っていませんか？実は、これも見せ方次第
- 支援機関などが「何かお困りですか？」と声をかける会社の共通点
- 事例から見る「この会社だから応援したい」と思われる支援機関との向き合い方

### 戦略5》構築した仕組みを定着させるデジタル統合戦略

- 構築した仕組みを定着させる設計法
- 業務を整理し、再現性の高い仕組みを設計するステップ
- 整理・設計した仕組みを実際の現場で回していくための工夫
- アプリやシステムに組み込まれたベストプラクティス活用法

### 弊社でご提供するプログラム概要

## 講師プロフィール

株式会社アトリオン 代表取締役 村木則予

- 延べ100社以上の中小企業、1000名を超える起業家を支援。「会社の利益」と「社員の幸福感」が両立する経営を探索し、20年以上にわたり中小企業の現場で伴走。
- 大学卒業後、リクルート等で広告・人材採用のプランナーやコピーライターとして中小企業の販売促進を支援。中小企業診断士を取得後は、マーケティングやブランディングを軸に、クライアント企業の組織改革・人材採用・顧客開拓・IT活用支援に尽力。
- 経営者のビジョンに寄り添い、「あるべき姿」に向けて泥臭く支援する姿勢が評価され、「わかりやすい」「一緒に考えてくれる」と多くの社長から信頼を獲得。
- 現在は、20年以上にわたる経験を体系化し、社員50名以下の中小企業が「顧客と人材から選ばれる仕組み」をつくるための事業・組織変革をサポート。現場感と実践力を武器に、経営者に伴走。
- 中小企業診断士・ITコーディネータ・キャリアコンサルタント・コーチ等の資格を持つ。
- 著作に「中小企業のサステナブルブランディング」「マインドポジション経営の実践」「ES-CSチェーン構築3大ポイント」等（右上写真）。
- 静岡県産業教育審議会委員、静岡大学大学院非常勤講師（マーケティング論）、はままつ起業家カフェ創業支援コーディネータ等拝命。



## お申込み方法

下記開催日ごとのQRコードからお申し込みください。

①10/21 (火)

②11/20 (木)

③12/5 (金)



# やすらぎ苑でのご葬儀は任せて安心 湖西市商工セレモニーにご依頼ください

地域密着

親切丁寧

明朗会計



365日・24時間 対応

さあ、困った。  
どうしよう。



もしもの時は、**053-574-2444** へお電話を！  
担当者がすぐにお伺い致します



通夜式・葬儀式日時を決める  
(宗教者様のご都合をお伺いして)

式場を決める  
(やすらぎ苑等へのお申込みは、当社が責任を持って代行致します)

お通夜・ご葬儀の打合せ  
(祭壇・返礼品・お供物・お料理・引出物など)



お通夜・ご葬儀

## 鷺津地区

平成セレモニー	☎574-2444
呉 竹 荘	☎453-1511
大 津 屋	☎576-0070
フラワーデザインカネキ	☎576-0224
写真のワカバ	☎576-0157
ひの で 軒	☎576-0377
ま る き	☎576-0154
湖西市鷺津商店街協	☎575-0039

## 白須賀地区

⑧ ま る い	☎579-0037
わ た や	☎579-0025

## 新所原地区

南郷ショッピングセンター	☎577-2163
村上生花店	☎577-3604

## 北部地区(新所・知波田・入出)

花 の と や ま	☎578-2955
た く み	☎578-2955
コ ア ミ	☎578-2895

## 新居地区

こがねちゃん弁当	☎594-0215
----------	-----------

URL <https://ksc-cs.jp/>

詳しくは  
Webで

湖西市商工セレモニー

検索



※ご葬儀費用のお見積りシミュレーションもできます。



湖西市商工セレモニーは地元商店による安心・信頼のある団体です。



(協)湖西市商工セレモニー

☎053-574-2444



# ご葬儀・法事等のご相談を随時承っております。

ご遺族・ご親族様、御会葬される皆様のお気持ちに寄り添ったご葬儀を提案させていただきます。

※会員加入された方には、祭壇料・引出物の割引及び生花又は簞盛のサービスの特典があります。

湖西市商工  
セレモニー

やすらぎ苑での  
ご葬儀承ります

湖西市商工セレモニー  
電話:574-2444

- ご遺体の搬送（病院から自宅まで等）
- 遺影写真の手配・製作
- 祭壇・祭壇用供物一式
- 式場設備（門標・御霊灯など）
- 寿司・仕出し料理や飲み物の手配
- 役所等諸手続き
- 湯かんの儀から納棺まで
- 生花
- 会葬礼状・通夜菓子・香典返し・引出物
- 葬儀の司会・受付
- 簞盛（食品・酒・果物）
- 法事・お盆のご相談



湖西市商工  
セレモニー

やすらぎ苑での  
ご葬儀承ります

湖西市商工セレモニー  
電話:574-2444



★★★

初盆飾り

★★★

料理



リース飾りセット



返礼品



簞盛



生花

◆迎提灯

◆大内提灯

◆リース切り

※写真は1例です